

BENJAMIN MORTAGNE

CADRE COMMERCIAL

Développement commercial

Négociation

Autonomie

Adaptabilité

Créativité



41 ans

CONTACT

✉ macandidature@benjamin-mortagne.fr
☎ 06 66 98 51 33

EXPÉRIENCES

CHARGÉ D'AFFAIRES ENROBÉS



RAMERY - Septembre 2020 à janvier 2024 - LENS - France

- Gestion portefeuille client (CA 2023 :2.1M)
- Prospection et Fidélisation commerciale
- Chiffrage et suivi des offres
- Organisations des chantiers (Travaux et sécurité)
- Management des équipes d'enrobé (2x7 collaborateurs)
- Réception des chantiers
- Suivi du "Solde du" Client

AUTO ENTREPRENEUR VENTE EN LIGNE DE MOBILIER ET DÉCORATION



LES ORPHELINES - Mars 2020 à mars 2021 - Freelance - GONDECOURT

- Achat / Sourcing.
- Rénovation et remise en état des produits.
- Mise en vente des produits : vente en ligne , plate forme marchandes ...
- Marketing : Animation réseaux sociaux , web
- Gestion de la relation client.

RESPONSABLE COMMERCIAL: LANCEMENT DE L'ACTIVITÉ TRAVAUX AUX PARTICULIERS : « COLAS & VOUS ».



COLAS NORD EST - Octobre 2017 à juin 2019

- Mise en place de la stratégie commerciale sur l'AREA.
- Prospection commerciale.
- Chiffrage et réalisation de devis clients.
- Conduite des chantiers.
- Management d'une équipe de 4 compagnons.
- Facturation client.
- Marketing : Campagne de Publicité (Visite-Déco) – Salon Maison&Co.
-Réceptions des travaux

RESPONSABLE COMMERCIAL : VENTE DE MATÉRIAUX ROUTIERS EN VRAC ET CONDITIONNÉS ISSUS DES USINES DE FABRICATION COLAS.



COLAS NORD-EST - 2009 à 2017

- Définition de la stratégie commerciale de la Zone Nord -Pas de Calais.
- Développement du business direct et indirect (privé et public).
- Constitution et animation du réseau de distribution.
- Key Account Manager Kiloutou.
- Animation commerciale Réseau distributeurs nationaux.
- Management d'une Commerciale terrain.
- Développement du produit COLQUICK® (France et international).
- Marketing : Mise en place du site web, vidéo produit COLQUICK ®.

ANIMATEUR COMMERCIAL SEDENTAIRE- CRÉDIT À LA CONSOMMATION.



CREFIDIS - 2006 à 2009

- Suivi et animation d'un portefeuille de prescripteurs .
- Mise en place des partenariats.
- Formation de nos partenaires à l'offre.
- Affiliation à notre offre des contacts spontanés.
- Coordinateur National franchise Physiominis.

CONSEILLER COMMERCIAL - VENTE ET CONSEIL EN TÉLÉPHONIE.



ORANGE FRANCE - 2004 à 2006 - Intérim

- Vente et conseil en télécommunication mobile.
- Vente de services associés (assurance etc...)

VENDEUR TEXTILE



LEVIS -STORE - Septembre 2002 à décembre 2003

- Vente d'accessoires et habillement en boutique.
- Vente additionnelle.
- Tenue de caisse.
- Réassortiment .

AGENT DE MAINTENANCE -GÉNIE CLIMATIQUE

SAMEE - Septembre 2001 à 2002

Suivi et maintenance d'installations climatiques.

FORMATIONS

- **Depuis janvier 2023** - Performway - Les Fondamentaux du Management
32 heures de Module.
- Adapter son style de management à la maturité professionnelle de ses collaborateurs
- Identifier le profil de communicant de ses collaborateurs et savoir adapter son message, ses consignes, son comportement
- Découvrir les grands comportements professionnels en entreprise et développer son assertivité
- Adapter sa posture lors des différents entretiens : entretien de motivation, entretien de délégation, entretien
- **Depuis mai 2022** - RAMERY - AIPR
-Obtention de l'Autorisation Intervention Proximité des Réseaux
- **Depuis septembre 2001** - LYCEE CESAR BAGGIO - LILLE - BTS FLUIDE ENERGIE ENVIRONNEMENT.
- Fluide Energie Environnement -
Brevet de Technicien Supérieur en Alternance
Lille, France
- **Depuis juin 2001** - LT Cesar BAGGIO - BAC FLUIDE ENERGIE ENVIRONNEMENT.
Baccalauréat science des techniques industrielles option Energétique
Lille, France

CENTRES D'INTÉRÊT

SPORT

Pratique du SQUASH

AUTRE

- Brocante
- Mobilier Design
- Bricolage / Jardinage